

## Erweitertes Portfolio

Die Angebotspalette der Schreinerei Isenberg aus Twistetal-Berndorf in Hessen umfasst jetzt auch Shop-in-Shop-Lösungen und komplette Showrooms.

„Der Verkaufs-Erfolg unserer Geschäftspartner ist auch unser Erfolg,“ sagt Inhaber Wulf Isenberg. „Für das vergangene Jahr konnten wir uns über Umsatzzuwächse im satten zweistelligen Be-

modernster Zeichensoftware fotorealistische 3D-Zeichnungen – die Gesprächsgrundlage für die gemeinsame Detailarbeit, bemerkt Isenberg. Die Kombination der verschiedenen Werkstoffe



„Gut präsentiert ist halb verkauft“, so lautet das Motto von Isenberg. Und weil davon ganz besonders die Display- und Präsenterkunden des Unternehmens profitieren, fordern diese auch zunehmend komplette Shop-in-Shop-Lösungen und Showrooms von Isenberg. Die beiden neuen Zweige der über 250-jährigen Firma blühen nach eigenen Angaben dann auch recht üppig.

computergesteuerten Maschinenpark ist bei Isenberg von der Wirtschaftskrise nichts zu spüren, heißt es von Seiten des Unternehmens. Die moderne Traditionsfirma bietet ihren Kunden die komplette Entwicklung und Produktion ihrer Präsentter, Displays, Shop-in-Shops und Showrooms aus einer Hand. Gemäß den Vorgaben ihrer Kunden entwickeln Designer mittels

reich freuen, die sich in diesem Jahr fortzusetzen scheinen.“ Durch Kreativität, Flexibilität und Zuverlässigkeit sowie einen

Holz, Platten jeder Art, Kunststoffe, Glas und Metall macht es möglich, jeden Artikel in einer optimalen Präsentation zu zeigen, stellen die Hessen fest. Auch die Beleuchtung baut der Präsentations-experte auf Wunsch mit ein, damit die Ware ins bestmögliche Licht gerückt wird. Die fertigen Präsentter, die die Schreinerei verlassen, sind meist bereits mit den Produktmustern bestückt und werden direkt in die Märkte geliefert. „Unsere Kunden schätzen unser Team, seine Kompetenz und seine Zuverlässigkeit, weil sie sich auf ihr Kerngeschäft konzentrieren können und wir für sie präsentieren“, sagt Wulf Isenberg.